

Decanter WORLD WINE AWARDS

MG

MARKET GUIDE

DWWWA MARKET GUIDE

KIT INFORMATIVO 2026

VALORIZZA *il* *tu*o SUCCESSO *ai* DWWA

Conquistare una medaglia al DWWA 2026 può aprire la porta a nuove opportunità commerciali: la DWWA Market Guide è lo strumento perfetto per trasformare il riconoscimento ottenuto in nuove referenze.

Creata come **autorevole riferimento d'acquisto** per il commercio vinicolo britannico, la DWWA Market Guide mette in contatto i produttori premiati con importatori, distributori, retailer e buyer Ho.Re.Ca. del Regno Unito, attivamente alla ricerca dei vini raccomandati da Decanter.

Solo i vini premiati ai DWWA 2026 entrano nella guida, dopo essere stati degustati e valutati da una giuria internazionale. Essere presenti nella guida significa **aumentare la visibilità del marchio, rafforzare la vostra credibilità** commerciale e creare nuove opportunità di vendita nel competitivo mercato del Regno Unito



Come FUNZIONA



1

REGISTRA I TUOI VINI PREMIATI

Assicura il tuo posto nel Market Guide e presenta i tuoi vini premiati ai principali buyer del Regno Unito.

2

PARLA AI CONTATTI GIUSTI

La guida viene distribuita a tutta la rete di acquirenti, importatori e distributori di Decanter, che cercano attivamente nuovi vini da inserire nei propri portfolio.

3

VELOCIZZA LE VENDITE

La guida include tutte le informazioni chiave necessarie affinché gli acquirenti possano prendere una decisione: prezzi, volumi di produzione, certificazioni e note di degustazione.

4

I BUYER TI CONTATTERANNO

Quando il tuo vino risponde alle esigenze di un buyer, quest'ultimo ti contatterà per iniziare trattative concrete che potrebbero portare all'inserimento nel mercato del Regno Unito.



VANTAGGI

RISPARMIA TEMPO E RISORSE

Riduci il tempo, i costi e gli sforzi necessari per individuare e presentare vini a potenziali acquirenti britannici.

PORTA I TUOI VINI DAVANTI AI BUYER GIUSTI

Il pubblico della guida è altamente selezionato, attivo nel commercio enologico, alla ricerca di nuove etichette e consapevole che i produttori elencati vogliono entrare o espandere la propria presenza nel mercato britannico.

OTTIENI UNA RAPPRESENTANZA COMMERCIALE

Aumenta le possibilità di ottenere referenze esibendo i vini premiati direttamente davanti alla rete commerciale britannica consolidata da Decanter.

Che cosa DICONO *i* BUYER



“I produttori dovrebbero puntare ai contatti giusti partendo dagli acquirenti più affini al loro stile. La DWWA Market Guide è una vetrina esclusiva con cui mostrare i propri vini ad alcuni degli acquirenti più esperti del Regno Unito, lungo tutti i canali della distribuzione.”

Beth Willard, Consulente Indipendente



“La DWWA Market Guide è uno strumento utilissimo per scoprire nuovi produttori e vini. Apprezzo particolarmente l’opportunità di comprendere la presenza e le aspirazioni di esportazione di una cantina. Queste informazioni aggiuntive aiutano buyer come me a prendere decisioni in maniera ben informata quando cerchiamo nuovi produttori da aggiungere ai nostri listini”

Rebecca Palmer, Responsabile acquisti produttori, Corney & Barrow



“Uno strumento incredibile per conoscere e scoprire nuovi produttori e vini.”

Prestige Sales Account Manager, Berkmann Wine Cellars

INCONTRA *il tuo* PROSSIMO ACQUIRENTE



ANA JACKSON
(NEE SAPUNGIU) MW
Amathus Drinks



ANDRES ITUARTE
Mandarin Oriental
Mayfair



ANDREW SHAW
Coterie Holdings



ANDY TRAVERS
London Sake



BASTIAN FISCHER
The Good Wine
Shop



BEANS BOUGHTON
MW
Alliance Wine



BEATRICE BESSI
Chiltern Firehouse



BENEDICT JOHNSON
Ourglass & Partners



BETH WILLARD
Independent
Consultant



BRYAN HOUDE
Wine Monkey



COLIN THORNE
Vagabond Wines



DAVID KELLY
Great Wines Direct Ltd



DEAN F PRITCHARD
Gwin Llyn Wines



DOMINIQUE VRIGNEAU
Watermill Wines



DROR NATIV MW
Marks & Spencer



DYLAN ROWLANDS
Gwin Dylanwad Wine



ELVIS ZIAKOS
The Cocochine



ERIK SIMONICS
Sunset Hospitality
Group



FEDERICO MOCCIA
67 Pall Mall



FREDDIE COBB
Vagabond Wines



JAMIE TONKIN
Headley Rothwell Ltd
t/a Old Chapel Cellars



JEAN WAREING MW
Alliance Wine



JEREMY LITHGOW MW
Amathus Drinks



JOSEPH ARTHUR
Marks & Spencer



JUSTIN KNOCK MW
Elevage Wines



KEITH ISAAC MW
Castelnau Wine
Agencies



LAURE PATRY
Wine Source



LUIGI BUONANNO
Berkmann Wine Cellars



MAGGIE MACPHERSON
Jeroboams



MAGS JANJO
MJ Wine Cellars



MARCO IACCARINO
The Berkeley hotel



MATT SMITH
Naked Wines



MATTHEW HORSLEY
The Wine Society



NEIL SOMMERFELT
MW
NW Wine Consultancy



NELSON PARI
SWIG



NISH PATEL
Shenfield Wine Co.



PIERRE MANSOUR
The Wine Society



REBECCA PALMER
Corney & Barrow Ltd



REGINE LEE MW
Indigo Wine



RICHARD BALLANTYNE
Noble Grape



ROSTISLAV PETROV
Cru Wine



SALVATORE CASTANO
Friarwood



SARAH KNOWLES MW
The Wine Society



SILVIA GARATTI
Robert Rolls Fine wines



STEFAN KOBALD
Core by Clare Smyth



TOM HEMMINGWAY
Highbury Vintners



VANESSA PEARSON
Ocado Retail Ltd



VINCENZO ARNESE
Berkmann Wine Cellars



WILL HILL
Ocado Retail Ltd

DATE & PREZZI

17

GIUGNO

APERTURA DELLE ISCRIZIONI

Esclusivamente per i vini premiati ai DWWA 2026

25

SETTEMBRE

CHIUSURA DELLE ISCRIZIONI

Data di scadenza per le iscrizioni, il pagamento e l'invio delle informazioni necessarie per la guida.

1

OTTOBRE

PUBBLICAZIONE DELLA DWWA MARKET GUIDE

La guida completata viene condivisa con la rete di buyer, importatori e distributori di Decanter.

COSTO DI REGISTRAZIONE

25 £ per etichetta (+IVA ove applicabile)

REGISTRA OGGI STESSO I TUOI VINI

